

LICENCE PROFESSIONNELLE
ASSURANCE, BANQUE, FINANCE : CHARGE
DE CLIENTELE
MARCHE DES PARTICULIERS

Responsable de la spécialité : Clément MATHONNAT

Renseignements pédagogiques :
clement.mathonnat@univ-lorraine.fr

Renseignements administratifs :
Marie-Elodie RENARD
Tél : 03 72 74 19 82 – marie-elodie.renard@univ-lorraine.fr

Public concerné / Conditions d'accès :
Bac + 2 validé ou en cours de validation : L2 (économie, gestion, AES, LEA...),
DUT (GEA, Techniques de Commercialisation...), BTS (Gestion, MUC, comptabilité...).

Candidature sur la plateforme E candidat.
Accès sur dossier et entretien avec un jury composé d'un universitaire et d'un professionnel.

Description

Formation d'un an en alternance (en partenariat avec l'Ecole Supérieure de la Banque) combinant des enseignements académiques et des enseignements professionnels, la licence professionnelle Assurance Banque Finance offre à ses étudiants la possibilité d'intégrer le secteur bancaire et de l'assurance dès l'obtention du diplôme. Elle mène à des postes de conseiller clientèle sur le marché des particuliers dans des agences bancaires, des cabinets d'assurance, des mutuelles.

Organisation globale de la formation

La licence professionnelle Assurance Banque Finance est proposée chaque année en deux rentrées : l'une en septembre, l'autre en mars.

Débouchés

Les diplômés seront en mesure de gérer un portefeuille dans un établissement bancaire et d'assurance. Les débouchés à la fois locaux et nationaux sont ainsi nombreux en raison de la qualité reconnue de la formation et des multiples partenariats de longue date avec le secteur bancaire.

En savoir plus : <http://iupfin.univ-lorraine.fr>
Contact : dseg-iupfin-contact@univ-lorraine.fr



**Faculté de Droit, Sciences Economiques et Gestion
IUP FINANCE NANCY**

**LICENCE PROFESSIONNELLE
ASSURANCE, BANQUE, FINANCE : CHARGE DE CLIENTELE
MARCHE DES PARTICULIERS**

	ECTS	HCM	HTD
BCC 1 Environnement bancaire	20		
UE 1 Compétences fondamentales	15	140h	
EC Monnaie		14h	
EC Banque		14h	
EC Enjeux économiques et financiers contemporains		14h	
EC Marchés financiers		14h	
EC Gestion des risques financiers		14h	
EC Assurances		14h	
EC Droit civil		14h	
EC Droit bancaire		14h	
EC Fiscalité des revenus et du patrimoine		14h	
UE 2 Compétences transversales	5	28h	63h
EC Mathématiques financières		14h	
EC Informatique			14h
EC Anglais bancaire			21h
EC Cycle de conférences et méthodologie de la recherche		14h	28h
BCC 2 Pratique de l'environnement bancaire	20		
UE 3 Gérer la relation client	6	63h	
EC Déclencher les prises de conscience		28h	
EC Qualifier les projets du client		35h	
UE 4 Conseiller le client	7		112h
EC Statuer sur l'opportunité de l'entrée en relation			21h
EC Identifier les solutions			42h
EC Traiter les besoins de financement			28h
EC Remporter l'adhésion du client et assurer le suivi			21h
UE 5 Contribuer au résultat de l'établissement bancaire	7		49h
EC Actionner les leviers de développement			14h
EC Développer la satisfaction client			21h
EC Contribuer à l'accroissement du PNB			14h
BCC 3 Expérience professionnelle	20		
UE 6 Projet tuteuré	15		
PRJ Projet tuteuré			
UE 7 Séjour en entreprise	5		
STG Séjour en entreprise			